



## **Spring Lane Capital annonce un engagement en capitaux propres de projet de 20 millions de dollars au profit de 7 Generation Capital pour le financement des projets de véhicules électriques (« VE ») pour des flottes commerciales**

***L'investissement devrait catalyser le développement d'infrastructures de recharge de VE commerciaux partout au Canada grâce au modèle de guichet unique original et facile à déployer de 7Gen***

**Boston, Massachusetts et Montréal, Québec —17 juin 2021**—Spring Lane Capital, une société de capital-investissement dont l'objectif est de fournir un capital de projet catalyseur pour des solutions durables dans les secteurs de l'énergie, de l'alimentation, de l'eau et des déchets, a annoncé aujourd'hui un engagement en capitaux propres de projet provenant de son fonds privé au profit de [7 Generation Capital](#) (« 7Gen »), un promoteur de projets de véhicules électriques (« VE ») commerciaux ciblant les flottes commerciales. L'investissement en capitaux propres de 20 millions de dollars au profit de 7Gen catalysera le développement d'infrastructures commerciales de recharge de véhicules électriques partout au Canada. 7Gen offre une proposition de valeur unique en tant que guichet unique pour les opérateurs de flottes commerciales, offrant ainsi une assistance pour l'établissement des coûts et la mise en œuvre, l'accès aux véhicules et à l'infrastructure de recharge, ainsi qu'une assistance et une maintenance continues dans un package pratique.

7Gen représente un point d'entrée convaincant dans l'espace des VE, un secteur à forte croissance, qui est essentiel à la décarbonisation. Alors que le marché des VE commerciaux en est encore à ses balbutiements et que la plupart des entreprises n'ont pas encore intégré les VE au cœur de leurs flottes, les engagements en faveur de l'électrification augmentent. En raison de divers facteurs, principalement la disponibilité des véhicules, les engagements nets zéro des entreprises et les signaux de tarification du carbone, l'électrification des véhicules de livraison du dernier kilomètre et d'autres véhicules de flotte est sur le point de connaître une croissance importante en Amérique du Nord. 7Gen est bien placé pour profiter de cette croissance en tant que l'un des premiers acteurs dans le secteur au Canada, et le seul acteur qui offre une solution globale.

« Nous sommes à l'aube d'une adoption généralisée de véhicules électriques par les flottes commerciales, en grande partie grâce à l'arrivée de nouveaux modèles de véhicules et aux objectifs de décarbonisation des entreprises », a déclaré Nathaniel Lowbeer-Lewis, Vice-président, Canada pour Spring Lane Capital. « Cette transition représente une excellente opportunité de marché et ouvre la voie à de nouveaux types de fonds institutionnels vers cet espace dynamique, car les entreprises recherchent des fournisseurs de services globaux pour les aider à surmonter la complexité de la conversion de flotte. Le modèle unique de 7Gen apporte une valeur ajoutée pour les opérateurs de flotte, allégeant ainsi la possibilité de coûts d'investissement plus élevés. Nous sommes également extrêmement impressionnés par l'équipe de direction de 7Gen dirigée par Frans Tjallingii, qui apporte une expérience approfondie en matière de logistique et d'activités d'entreprise, de technologie et d'entrepreneuriat. Nous envisageons que notre investissement aidera 7Gen à catalyser l'électrification des flottes commerciales au Canada et au-delà. »

« Les gestionnaires de flotte saisissent les opportunités et voient les défis qui se présentent sur la voie de l'électrification », explique le PDG de 7Gen, Frans Tjallingii. « Le rôle de 7Gen est de rendre leur parcours plus facile et financièrement attractif. En travaillant avec Spring Lane, nous pouvons apporter des capitaux à l'équation, qui nous aident à fournir une offre à plus long terme et à fournir à nos clients la structure leur permettant de tirer profit des économies de coûts de maintenance et d'énergie que les véhicules électriques apportent. Depuis le premier jour, c'est un plaisir de travailler avec Spring Lane. C'est une entreprise pragmatique et, en plus de veiller aux intérêts de ses investisseurs, elle est attachée également un fort prix à notre succès à long terme. »

« Spring Lane Capital recherche des entreprises œuvrant dans le cadre d'infrastructures durables comme 7Gen dans des domaines de croissance passionnants, proposant des solutions prêtes pour leur heure de gloire, mais qui sont encore un peu trop petites pour bénéficier du financement de projet traditionnel », a ajouté Rob Day, Associé et co-fondateur de Spring Lane Capital. « Nous sommes spécialisés dans la recherche de moyens de mettre en exergue ces investissements afin qu'ils soient attrayants pour une gamme d'investisseurs institutionnels qui souhaitent investir dans des actifs réels de pointe. 7Gen est un choix naturel pour notre portefeuille grâce à sa technologie éprouvée, ses applications éprouvées et sa solide équipe de gestion, qui, selon nous, se traduiront par une croissance rapide et des rendements attrayants pour les investisseurs institutionnels.

7Gen fournit des solutions clé en main de technologie agnostique pour la transition des flottes d'entreprise vers les véhicules électriques en fournissant quatre services principaux : location de véhicules ; installation, gestion et financement d'infrastructures de recharge ; faisabilité et évaluation des coûts de projet ; et fourniture et gestion du logiciel requis pour faire fonctionner l'écosystème VE d'un client. L'objectif ultime de 7Gen est d'offrir des véhicules électriques en tant que service totalement irréprochable en rassemblant l'expertise, la capacité opérationnelle et les partenaires de financement nécessaires pour offrir aux clients une solution de paiement unique. Les clients-cibles initiaux de 7Gen sont les flottes de livraison de dernier kilomètre (« LMD ») et les véhicules de ramassage des ordures.

En décembre 2019, Spring Lane Capital [a annoncé](#) la clôture définitive du premier fonds privé de la société, portant le total des engagements en capitaux propres à environ 156,5 millions de dollars. Dans le même temps, la société a annoncé trois partenariats et investissements avec Atlas Organics, Aries Clean Energy et Cambrian Innovation.

#### **À propos de Spring Lane Capital :**

Spring Lane Capital est une société de capital-investissement basée à Boston, Massachusetts et Montréal, Québec, dont l'objectif est de fournir un capital de projet catalyseur, financement de projet et capital de croissance en tandem, pour des solutions « distribuées » à plus petite échelle dans les secteurs de l'énergie, de l'alimentation, de l'eau et des déchets. Le modèle financier structuré de l'entreprise vise à exploiter certains des segments les plus dynamiques de ces marchés, auxquels les formes plus traditionnelles de capital de projet ne peuvent accéder en raison de leur ampleur et des limites des modèles d'investissement existants. Pour plus d'informations, veuillez visiter [springlanecapital.com](http://springlanecapital.com).

#### Contact médias :

Cindy Stoller  
Confluence Partners  
917-331-0418

[cstoller@confluencepartners.com](mailto:cstoller@confluencepartners.com)

**À propos de 7 Generation Capital :**

7 Generation Capital (« 7Gen ») est une startup canadienne mobilisant des capitaux institutionnels pour accélérer la transition bas carbone. Ils commencent par permettre l'adoption de véhicules électriques dans l'espace commercial des véhicules moyens et lourds. Ils fournissent une assistance clé en main pour l'exécution de l'électrification de flotte, un financement et des logiciels pour les gestionnaires de flotte qui souhaitent rejoindre la révolution des VE. Pour en savoir plus, visitez [7gencap.com](http://7gencap.com).

Contact médias :

Shayna Rector Bleeker

[shayna@7gencap.com](mailto:shayna@7gencap.com)